

Bokslutskommuniké 2023



Perioden okt - dec 2023

(Jämfört med samma period föregående år)

- Nettoomsättningen uppgick till 19,5 (15,0) MSEK, en ökning med 31 % jämfört med motsvarande period föregående år.
- Medlemsintäkter uppgick under perioden till 4,6 (3,9) MSEK, en ökning med 18 % jämfört med motsvarande period föregående år.
- EBITDA uppgick till -3,1 (-3,9) MSEK.
- EBITDA-marginalen uppgick till -16 % (-26 %).
- Rörelseresultat (EBIT) uppgick till -3,8 (-4,6) MSEK.
- Resultat efter skatt uppgick till -3,9 (-4,7) MSEK.
- Kassaflöde från den löpande verksamheten Uppgick till -1,6 (-3,1) MSEK.
- Anskaffningskostnaden för en ny kund var under perioden 93 kr (141 kr) per order.
- Resultat per aktie för perioden var -0,48 kr (-0,69).

Perioden jan - dec 2023

(Jämfört med samma period föregående år)

- Nettoomsättningen uppgick till 52,6 (42,3) MSEK, en ökning med 24 % jämfört med motsvarande period föregående år.
- Medlemsintäkter uppgick under perioden till 17 (12,2) MSEK, en ökning med 39 % jämfört med motsvarande period föregående år.
- EBITDA uppgick till -6,0 (-10,5) MSEK.
- EBITDA-marginalen uppgick till -11 % (-25 %).
- Rörelseresultat (EBIT) uppgick till -8,8 (-13,2) MSEK.
- Resultat efter skatt uppgick till -9,2 (-14,0) MSEK.
- Kassaflöde från den löpande verksamheten Uppgick till -6,1 (-9,9) MSEK.
- Anskaffningskostnaden för en ny kund var under perioden 95 kr (176 kr) per order.
- Resultat per aktie för perioden var -1,13 kr (-2,44).
- Styrelsen föreslår ingen utdelning för året.

Händelser under rapportperioden (Januari - december)

Bolaget har implementerat ett egenutvecklat system som optimerar val av speditörer baserat på emballagets storlek med målsättningen att kunna göra framtida besparingar inom frakt och hantering.

Bolagets styrelse beslutade den 27 september om en riktad emission om 3 MSEK samt en företrädesemission om 3 MSEK för att stärka bolagets finansiella ställning och genomföra offensiva marknadsföringssatsningar. På den extra bolagsstämman som hölls 16 oktober godkändes styrelsens förslag till företrädesemission om 3 MSEK.

Nya leverantörer: Dagab, Förlagssystem, Stardist, DCS, Bonnier förlag, Parthecco.

Händelser efter rapportperioden (Januari - december)

Inga väsentliga händelser har inträffat efter rapportperioden.

VD har ordet

2023 var ett år präglad av flera globala utmaningar såsom inflation, ökade räntor och ekonomisk nedgång. Dessa faktorer bidrog till en eskalerad levnadskostnadskris, vilket i sin tur påverkade hushållens konsumtionsmöjligheter.

Trots detta levererade Buyersclub sitt bästa år, med hög tillväxt och kraftigt förbättrat resultat.

En stor anledning till detta är att Buyersclub erbjuder oslagbara priser på hundra tusentals varor vilket givit fina effekter när pris blivit allt viktigare för konsumenten.

Mer om hur Buyersclub kan ha lägst priser online kan ni läsa om i det uppdaterade avsnittet "Om Buyersclub".

Buyersclub är ett tech-drivet bolag med stor del återkommande prenumerationsintäkter. Att utveckla denna innovativa plattform har varit en utmaning, att samtidigt ha en kapitalintensiv affärsmodell har inte gjort resan enklare.

När jag ser tillbaka på de projekt som genomförts under åren och framförallt i 2023 kan jag inte annat än imponeras av vår personal och våra utvecklare som hjälper oss att konstant flytta gränserna för vad som är möjligt.

När vi summerar boksluten för 2023 och får insikt i 2024 känner jag en lättnad av att den underliggande lönsamheten nu börjar synas i resultaten.



Emil Henriksson
VD & Grundare

2023 i siffror:

- Total nettoomsättning för 2023 översteg 52 MSEK, en ökning med 24%.
- Medlemsintäkterna landade på 17 MSEK, en ökning med 39%.
- EBITDA landade på -6,0 MSEK, en förbättring med 43%.

Under årets fjärde kvartal lanserades flera projekt i syfte att öka konvertering samt återköpsfrekvens. Vi lanserade även närmare 100 000 st nya produkter varav många utgjordes av böcker.

Dessa lanseringar bidrog till stark tillväxt i årets sista kvartal vilket lagt grunden för innevarande år, där både januari och februari 2024 tar hem flera rekord:

Januari och februari 2024, i siffror:

- Total nettoomsättning 12,8 MSEK ex moms, en ökning med 66%.
- Varav medlemsintäkter 3,48 MSEK ex moms, en ökning med 31%.

Försäljning i januari och februari tillsammans landar på över 9,2 MSEK, i snitt ca 4,6 MSEK per månad, vilket bortsett från december 2023 blir bolagets bästa försäljningsmånader någonsin.

Medlemsintäkterna som landar på totalt 3,48 MSEK, i snitt 1,74 MSEK, slår alla tidigare månader.

Sist men absolut inte minst, denna kraftiga tillväxt sker samtidigt som bolaget är nära lönsamhet på EBITDA-nivå.

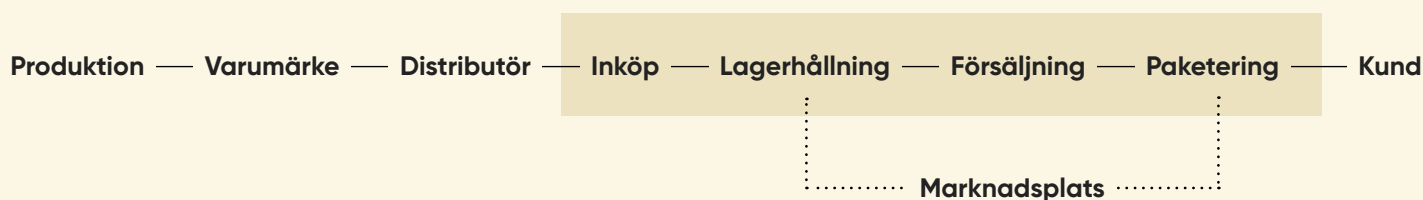
Om Buyersclub

Sweden Buyersclub AB är ett tech-drivet bolag med stor del återkommande prenumerationsintäkter, som via sin digitala handelsplats, buyersclub.se, erbjuder marknadens lägsta priser på hundratals välkända varumärken.

Buyersclub erbjuder kunden ett brett och konkurrenskraftigt sortiment samtidigt som de har kontroll över den viktiga leveransupplevelsen, vilket skapar lojala och återkommande kunder samt prenumeranter.

Bolagets innovativa plattform synkroniserar produktdata och lagerstatus direkt med leverantörer, vilket har potential att kraftigt reducera bolagets behov av eget lager och därmed stor kapitalbindning, vilket är en enorm risk och kostnad för traditionella e-handelsföretag.

Förenklad distributionskedja för traditionella e-handelsföretag samt marknadsplatser



Marknadsplatser undviker lagerrisk genom att agera som en mellanhand; olika säljare tillhandahåller produkter och paketering medan marknadsplatsen förmedlar affären. Detta sker ofta på bekostnad av högre pris till kund samt en försämrad leveransupplevelse då konsumenten kan få flera leveranser vid olika tidpunkter vid köp av flera produkter i en och samma order.

Buyersclubs metod reducerar leden i distributionskedjan samtidigt som produkter levereras till Buyersclubs crossdocking-lager för att sampaketeras i en enskild försändelse. Priset till kund blir på så sätt lägre utan bekostnad av försämrad marginal, samtidigt som varor skickas samlat, via kundens valda speditör.

Förenklad distributionskedja för Buyersclub



För en månadsavgift på 89 kr kan kunder välja medlemskapet "Buyersclub Plus" som inkluderar fri frakt, generösa produktrabatter och unika medlemserbjudanden. Denna prenumeration är optimal för prismedvetna konsumenter som värderar både kvalitet och bekvämlighet, och som regelbundet handlar online.

Modellen som innebär ett unikt och konkurrenskraftigt erbjudande är även extremt skalbar.

Under 2023 omsatte bolaget 52 MSEK, varav 17 MSEK utgjordes av medlemsintäkter.

Betydande projekt under 2023

Nedan summeras några av de större projekten som bidragit till framgångarna under det gångna året.

Lagerhantering

Förbättringar i vår lagerhantering har bidragit till snabbare och säkrare distribution. Detta har även medfört färre kundtjänständer och en bättre köpupplevelse då kunden nu får bättre inblick i samtliga steg av sin köpprocess.

Produktsortiment

Vi har expanderat vårt sortiment med framgångsrika lanseringar, särskilt inom vår nya bokkategori som översteg en miljon kronor i försäljning under den första månaden.

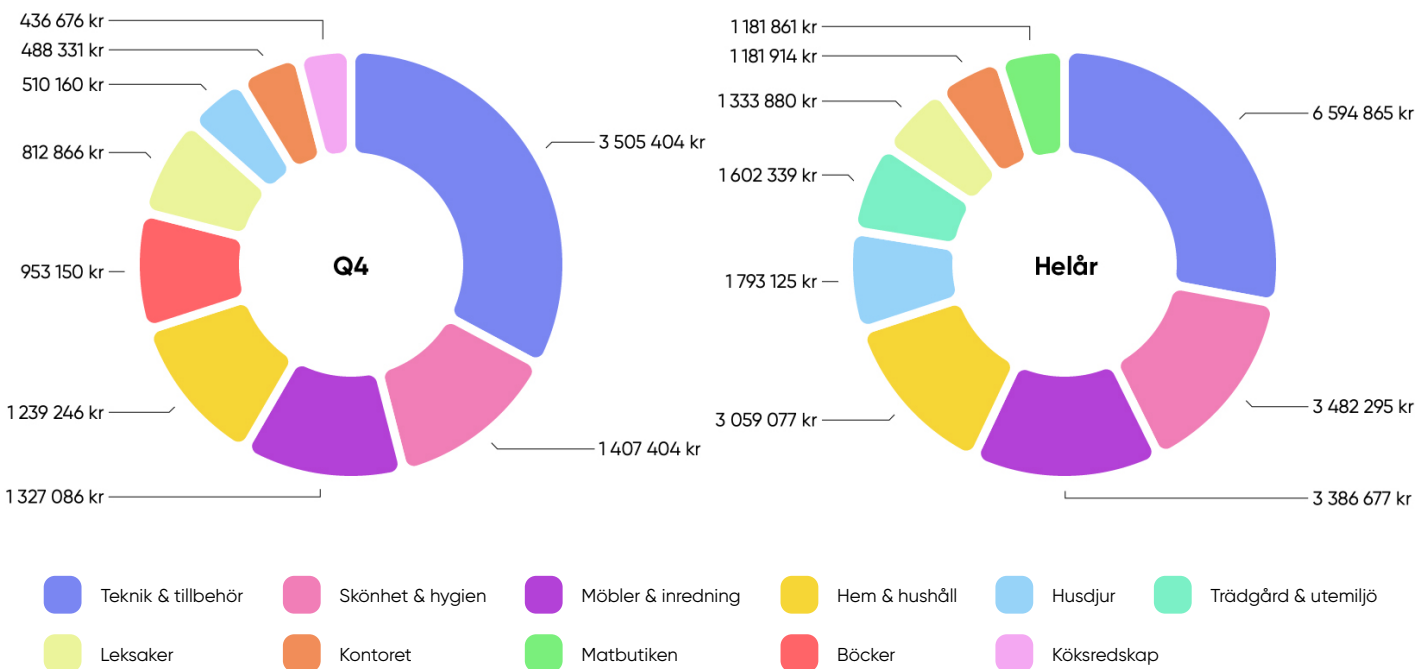
Marginaldriven marknadsföring

Utöver att automatiskt justera priserna på vårt sortiment dagligen, baserat på lagerstatus och konkurrenters prissättning, har vi under året framgångsrikt lanserat en marginaldriven marknadsföringsstrategi. Nu baseras våra bud inte bara på tidigare konverteringsdata och prisposition utan även på varje enskild produkts marginal innevarande dag.

Lägsta prisgaranti

Sedan lanseringen i november har en lägsta prisgaranti erbjudits på fler än 100 000 produkter. Denna har i skrivande stund nyttjats av fem personer vilket är ett kvitto på att vårt erbjudande är starkast på marknaden.

Bästsäljande huvudkategorier 2023



Kommentarer till rapportperioden

PERIODEN OKTOBER - DECEMBER 2023

Nettoomsättning

Nettoomsättningen uppgick under perioden till 19,5 (15,0) MSEK, en ökning med 31 % jämfört med motsvarande period föregående år. Flera faktorer ligger bakom ökningen i omsättning, men de primära anledningarna är aktivt arbete med utbud och prissättning, samt förbättrade nyckeltal för kundanskaffning genom annonsering. En ökad kundvolym har också medfört en ökning i andelen kunder som väljer att bli betalande Plus-medlemmar.

Medlemsintäkter

Intäkter från medlemskap uppgick under perioden till 4,6 (3,9) MSEK, en ökning med 18 % jämfört med motsvarande period föregående år.

Resultat

- EBITDA uppgick till -3,1 (-3,9) MSEK.
- Rörelseresultat (EBIT) uppgick till -3,8 (-4,6) MSEK.
- Resultat efter skatt uppgick till -3,9 (-4,7) MSEK.

Resultatet påverkas negativt av en nedskrivning av lagervärdet med 0,46 msek till följd av bedömd inkurans av varor. Enligt försiktighetsprincipen.

Kassaflöde och investeringar

- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till -1,6 (-3,1) MSEK.
- Avskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar uppgick under perioden till 0,7 (0,7) MSEK.
- Investeringar i utveckling av e-handelsplattformen uppgick under perioden till 1,1 MSEK (1,0).

PERIODEN JANUARI - DECEMBER 2023

Nettoomsättning

Nettoomsättningen uppgick under perioden till 52,6 (42,3) MSEK, en ökning med 24 % jämfört med motsvarande period föregående år.

Medlemsintäkter

Intäkter från medlemskap uppgick under perioden till 17 (12,2) MSEK, en ökning med 39 % jämfört med motsvarande period föregående år.

Resultat

- EBITDA uppgick till -6,0 (-10,5) MSEK.
- Rörelseresultat (EBIT) uppgick till -8,8 (-13,2) MSEK.
- Resultat efter skatt uppgick till -9,2 (-14,0) MSEK.

Kassaflöde och investeringar

- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till -6,1 (-9,9) MSEK.
- Avskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar uppgick under perioden till 2,8 (2,7) MSEK.
- Investeringar i utveckling av e-handelsplattformen uppgick under perioden till 3,8 (3,7) MSEK.

Övriga kommentarer

Under året har bolaget ansökt om och fått beviljat anstånd med moms och arbetsgivaravgifter med 1,4 MSEK (tidigare belopp 2,0 MSEK). Denna post återfinns under rubriken "övriga skulder".

Medarbetare

Antal anställda i företaget var vid periodens utgång 13 personer (13).

Optionsprogram

Bolaget beslutade vid extra bolagsstämma den 28 december 2022 om ett teckningsoptionsbaserat incitamentsprogram riktat till ledande befattningshavare, anställda och övriga nyckelpersoner i bolaget. Enligt programmet kan högst 310 000 teckningsoptioner emitteras och överlåtas till deltagare i programmet, innebärande en utspädning om cirka 4,3 procent baserat på antalet aktier den 28 december 2022. Förutom detta program finns inga övriga optionsprogram. Samtliga teckningsoptioner emitterades.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Bolaget har en kontinuerlig process för att identifiera, bedöma och utvärdera olika risker. De finansiella riskerna som hanteras inkluderar valutarisk, kreditrisk, risker kopplade till nedskrivning av immateriella tillgångar och likviditetsrisk. Styrelsens bedömning är att befintlig kassa tillsammans med prognostiserade kassaflöden och tillgängliga kreditramar är tillräckliga för att säkerställa bolagets likviditetsbehov under 2024.

Juridiska risker, såsom lagstiftning, reglering, efterlevnad, tvister och hantering av personuppgifter, är också en del av riskhanteringen. Identifierade risker bedöms noggrant med hänsyn till både sannolikheten att de inträffar och de potentiella konsekvenserna. För att hantera dessa risker vidtas proaktiva åtgärder, såsom att teckna försäkringar eller ingå juridiska avtal. I vissa fall kan bolaget även påverka sannolikheten för att riskrelaterade händelser inträffar.

Det är viktigt att notera att vissa risker, såsom politiska beslut eller andra makroekonomiska faktorer, inte kan elimineras helt. I dessa fall fokuserar riskhanteringen på att mildra konsekvenserna av händelser utanför bolagets kontroll. Genom en aktiv och genomtänkt hantering av olika risker strävar bolaget efter att minimera deras påverkan och säkerställa en hållbar och ansvarsfull verksamhet.

Utdelning

Styrelsen föreslår att ingen vinstutdelning görs.

Årsredovisning

Bolagets årsredovisning kommer att tillgängliggöras på bolagets hemsida senast den 17 april 2024.

Aktien

Sweden Buyersclubs aktie är listad på Nasdaq First North sedan den 20 juni 2022. För bolag anslutna till Nasdaq First North krävs en Certified Adviser vilken bland annat skall utöva viss tillsyn. Sweden Buyersclubs Certified Adviser är Partner FondkommissionAB. Aktien handlas under kortnamn BUY och har ISIN-kod: SE0015660287.

Offentliggörande av rapport

Denna rapport har offentliggjorts den 7 mars 2024 kl 08:00. Rapporten publiceras samtidigt på bolagets hemsida.

Revisor

Revisor är Grant Thornton Sweden AB och Olof Nordgaard är huvudansvarig revisor. Denna rapport har inte granskats av bolagets revisor.

Kommande rapporttillfällen

2024

7 maj	Delårsrapport Q1
21 aug	Delårsrapport Q2
5 nov	Delårsrapport Q3

2025

4 mars	Delårsrapport Q4 samt Bokslutskommuniké
--------	--

För ytterligare information

Emil Henriksson, CEO

emil.henriksson@buyersclub.se

+46-73-377 19 37

Resultaträkning

	3 mån	3 mån	12 mån	12 mån
	2023-10-01	2022-10-01	2023-01-01	2022-01-01
(Belopp i KSEK)	2023-12-31	2022-12-31	2023-12-31	2022-12-31
RÖRELSENS INTÄKTER				
Nettoomsättning	19 537	14 953	52 560	42 273
Övriga intäkter	403	371	1 623	1 376
Summa rörelsens intäkter	19 940	15 325	54 184	43 650
RÖRELSENS KOSTNADER				
Varu- och materialkostnader	-13 464	-9 661	-31 057	-25 050
Övriga externa kostnader	-4 276	-4 154	-13 625	-12 853
Marknadsföringskostnader	-3 002	-3 535	-7 852	-9 497
Personalkostnader	-2 251	-1 843	-7 653	-6 738
Av- och nedskrivningar materiella och immateriella anläggningstillgångar	-749	-748	-2 795	-2 697
Övriga rörelsekostnader	-1	0	-4	0
Summa rörelsens kostnader	-23 744	-19 941	-62 986	-56 835
RÖRELSERESULTAT (EBIT)	-3 804	-4 616	-8 802	-13 185
RESULTAT FRÅN FINANSIELLA POSTER				
Finansiella intäkter	29	5	40	5
Finansiella kostnader och räntor	-166	-115	-459	-818
Summa finansiella poster	-137	-110	-419	-813
Resultat före skatt	-3 941	-4 726	-9 220	-13 998
Skatt på periodens resultat	0	0	0	0
Periodens resultat	-3 941	-4 726	-9 220	-13 998
Resultat per aktie, SEK	-0,48	-0,69	-1,13	-2,44
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	-0,48	-0,69	-1,13	-2,44
Genomsnittligt antal aktier	8 189 717	6 896 610	8 189 717	5 731 086
Antal aktier periodens ingång	6 896 610	6 896 610	6 896 610	4 596 610
Antal aktier efter perioden	9 482 824	6 896 610	9 482 824	6 896 610

Balansräkning i sammandrag

(Belopp i KSEK)	2023-12-31	2022-12-31
TILLGÅNGAR		
<i>Anläggningstillgångar</i>		
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	9 107	8 002
Materiella anläggningstillgångar	201	276
Finansiella anläggningstillgångar	3 941	3 241
Summa anläggningstillgångar	13 250	11 520
<i>Omsättningstillgångar</i>		
Varulager etc	2 660	3 699
Kundfordringar etc	1	0
Övriga fordringar	2 757	1 105
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1 334	754
Kassa och bank	3 961	5 787
Summa omsättningstillgångar	10 712	11 344
SUMMA TILLGÅNGAR	23 962	22 864
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Eget kapital	8 110	11 605
Summa eget kapital	8 110	11 605
<i>Långfristiga skulder</i>		
Skulder till kreditinstitut	3 155	2 142
Övriga skulder	0	1 969
Summa långfristiga skulder	3 155	4 110
<i>Kortfristiga skulder</i>		
Skulder till kreditinstitut	816	1 650
Leverantörsskulder	3 849	2 981
Övriga skulder	6 531	868
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1 501	1 650
Summa kortfristiga skulder	12 697	7 149
Summa skulder och avsättningar	15 852	11 259
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	23 962	22 864

Kassaflödesanalys

	2023-10-01	2022-10-01	2023-01-01	2022-01-01
(Belopp i KSEK)	2023-12-31	2022-12-31	2023-12-31	2022-12-31
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN				
Rörelseresultatet	-3 804	-4 616	-8 802	-13 185
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	786	748	2 795	2 697
Erhållen ränta	29	5	40	5
Erlagd ränta	-166	-115	-459	-818
Betald inkomstskatt	0	0	0	0
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-3 155	-3 979	-6 426	-11 301
FÖRÄNDRING I RÖRELSEKAPITAL				
Förändring av varulager/pågående arbete	126	-730	1 039	-1 552
Förändring av kundfordringar	34	1	-1	113
Förändring av fordringar	-1 857	-225	-2 232	241
Förändring av leverantörsskulder	1 254	450	868	1 224
Förändring av kortfristiga skulder	2 027	1 398	665	1 415
Summa förändring rörelsekapital	1 584	894	340	1 442
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-1 572	-3 085	-6 086	-9 859
INVESTERINGSVERKSAMHETEN				
Förvärv av immateriella tillgångar	-1 128	-979	-3 825	-3 656
Förvärv av inventarier	0	-95	0	-95
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-1 128	-1 073	-3 825	-3 751
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN				
Periodens nyemission	6 000	0	6 000	20 010
Emissionskostnader	-408	-36	-408	-2 845
Teckningsoptioner	0	0	133	0
Amortering av långfristiga skulder	-240	-326	-1 320	-1 327
Lämnade depositioner	-750	-200	-1 100	-300
Återbetalning av lämnade depositioner	200		400	0
Upptagna långfristiga lån	0	1 969	1 500	1 969
Upptagna kortfristiga lån	0	0	2 880	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	4 803	1 406	8 085	17 507
Kassaflöde för perioden	2 103	-2 751	-1 826	3 897
Likvida medel vid periodens början	1 857	8 538	5 787	1 890
Kursdifferens i likvida medel	0	0	0	0
Likvida medel vid periodens slut	3 961	5 787	3 961	5 787

Förändring i eget kapital

	2023-10-01	2022-10-01	2023-01-01	2022-01-01
(Belopp i KSEK)	2023-12-31	2022-12-31	2023-12-31	2022-12-31
Belopp periodens ingång	9 370	16 367	11 605	8 456
Nyemission	3 000	0	6 000	20 010
Nyemissionskostnader	-320	-37	-408	-2 845
Teckningsoptioner	0	0	133	-18
Periodens resultat	-3 941	-4 726	-9 220	-13 998
Belopp vid årets utgång	8 110	11 605	8 110	11 605

Bolagets redovisningsprinciper samt noter

Allmänna upplysningar

Delårsrapporten har upprättats enligt 9 kap 3-4 §§ ÅRL. Delårsrapporten är upprättad i enlighet med de redovisningsprinciper som tillämpas i årsredovisningen 2022.

Immateriella tillgångar

Företaget redovisar internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar enligt aktiveringsmodellen. Det innebär att samtliga utgifter som avser framtagandet av en internt upparbetad immateriell anläggningstillgång aktiveras och skrivs av under tillgångens beräknade nyttjandeperiod, under förutsättningarna att kriterierna i BFNAR 2012:1 är uppfyllda.

Uppskattningar och bedömningar

När finansiella rapporter upprättas måste styrelsen och den verkställande direktören i enlighet med tillämpade redovisnings- och värderingsprinciper göra vissa uppskattningar, bedömningar och antaganden som påverkar redovisning och värdering av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. De områden där sådana uppskattningar och bedömning kan ha stor betydelse för bolaget, och som därmed kan påverka resultat- och balansräkningarna i framtiden, beskrivs nedan.

Betydande bedömningar

Följande är betydande bedömningar som har gjorts vid tillämpning av de av företagets redovisningsprinciper som har den mest betydande effekten på de finansiella rapporterna.

Aktivering av immateriella tillgångar

Fördelningen mellan forskning- och utvecklingsfaserna i nya utvecklingsprojekt av programvara och beslut om huruvida kraven för aktivering av utvecklingsutgifterna är uppfyllda kräver bedömningar. Efter aktivering övervakas huruvida redovisningskraven för utvecklingskostnaderna uppfylls även fortsättningsvis och om det finns indikationer på att de aktiverade utgifterna kan vara utsatta för en värdenedgång.

Redovisning av uppskjutna skattefordringar

Bedömningar av i vilken omfattning uppskjutna skattefordringar kan redovisas baseras på en bedömning av sannolikheten av Företagets framtida skattepliktiga intäkter mot vilka uppskjutna skattefordringar kan utnyttjas.

Osäkerhet i uppskattningar

Nedan följer information om uppskattningar och antaganden som har en mest betydande effekt på redovisning och värdering av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Utfallet från dessa kan avvika väsentligt.

Immateriella tillgångar

Bolaget har nedskrivningstesta de immateriella tillgångarna genom att nyttjandevärdet, baserat på det diskonterade värdet av framtida kassaflöden, jämförs med det bokförda värdet. Nedskrivningstestet som upprättats vid bokslutet avseende 2023 visade inget behov av nedskrivning, trots det förändrade världsläget.

Varulager

Per varje balansdag görs en beräkning av nettoförsäljningsvärdet för varulagret varmed de mest tillförlitliga uppgifter som finns tillgängliga beaktas. Det framtida försäljningsvärdet kan påverkas av framtida teknologi och andra marknadsdrivna förändringar som kan minska framtida försäljningspriser.

Kvartalsdata och nyckeltal

	2023-10-01	2022-10-01	2023-01-01	2022-01-01
(Belopp i KSEK)	2023-12-31	2022-12-31	2023-12-31	2022-12-31
Nettoomsättning	19 537	14 953	52 560	42 273
Nettoomsättningstillväxt	31 %	26 %	24 %	48 %
Soliditet (%)	34 %	51 %	34 %	51 %
Annual recurring revenue (ARR)	17 001	12 210	17 001	12 210
ARR-tillväxt	39 %	19 %	39 %	19 %
EBITDA	-3 053	-3 869	-6 003	-10 488
EBITDA-marginal	-16 %	-26 %	-11 %	-25 %
Rörelseresultat EBIT	-3 804	-4 616	-8 802	-13 185
Rörelsemarginal EBIT	-19 %	-31 %	-17 %	-31 %
Resultat efter skatt	-3 941	-4 726	-9 220	-13 998
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-1 572	-3 085	-6 086	-9 859
Nettokassa(+) Nettoskuld (-)	-4 859	27	-4 859	27

Definitioner

Nettokassa/nettoskuld

Nettot av finansiella tillgångar inklusive likvida medel minus räntebärande avsättningar och skulder.

EBIT

Rörelseresultat.

EBIT-marginal

EBIT i förhållande till nettoomsättningen.

EBITDA

Rörelseresultat plus av- och nedskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar.

EBITDA-marginal

EBITDA i förhållande till nettoomsättningen.

Medlemsintäkter

Intäkter avseende abonnemangskostnad för Plus-medlemskap oavsett löptid som betalats in under perioden.

ARR (Annual Recurring Revenue)

Medlemsintäkter under den senaste tolv månadersperioden, räknat från rapportperiodens sista dag.