

# Kommuniké från årsstämma i Sweden Buyersclub AB

PRESSMEDDELANDE, 6 MAJ 2026

Årsstämman i Sweden Buyersclub AB ("Bolaget") hölls idag den 6 maj 2026 i Stockholm varvid aktieägarna fattade följande beslut.

## **FASTSTÄLLANDE AV RESULTAT- OCH BALANSRÄKNINGEN**

Årsstämman beslutade att fastställa resultaträkningen och balansräkningen i Bolaget.

## **VINSTDISPOSITION**

Årsstämman beslutade att disponera resultatet i enlighet med styrelsens förslag i årsredovisningen, det vill säga att resultatet förs över i ny räkning.

## **ANSVARSFRIHET**

Styrelsens ledamöter och den verkställande direktören beviljades ansvarsfrihet för verksamhetsåret 2025.

## **VAL AV STYRELSE, REVISOR SAMT ARVODERING**

Årsstämman beslutade, i enlighet med valberedningens förslag, att styrelsen skulle bestå av tre ledamöter utan suppleanter. Det beslutades vidare att Bolaget ska ha ett registrerat revisionsbolag som revisor.

Det beslutades, i enlighet med valberedningens förslag, att arvodet till styrelsens ledamöter ska uppgå till totalt 414 400 kronor (352 800 kronor föregående år), och utgå till styrelsens ledamöter med följande belopp:

- 236 800 kronor motsvarande 4 prisbasbelopp (176 400 föregående år) till styrelsens ordförande förutsatt att denne inte är anställd, och
- 88 800 kronor motsvarande 1,5 prisbasbelopp (88 200 föregående år) till övriga ledamöter som inte är anställda.

Det beslutades vidare att arvode till revisor skulle utgå enligt godkänd räkning.

Till styrelseledamöter omvaldes, i enlighet med valberedningens förslag, Andreas Önstorp, Adam Lindberg och Simon Forsslund. Andreas Önstorp omvaldes till styrelsens ordförande.

Det registrerade revisionsbolaget Grant Thornton Sweden AB omvaldes, i enlighet med valberedningens förslag, till Bolagets revisor. Grant Thornton Sweden AB har meddelat att den auktoriserade revisorn Olof Nordgaard fortsatt kommer att vara huvudansvarig revisor.

Mer information om de valda styrelseledamöterna finns på Bolagets webbplats och i årsredovisningen 2025.

## **BEMYNDIGANDE FÖR STYRELSEN ATT BESLUTA OM EMISSIONER**

Årsstämman beslutade, i enlighet med styrelsens förslag, att bemyndiga styrelsen att intill nästa årsstämma vid ett eller flera tillfällen besluta om emission av aktier, teckningsoptioner och/eller konvertibler, med eller utan avvikelse från aktieägares företrädesrätt, till ett antal motsvarande

maximalt tjugo (20) procent av det totala antalet aktier i Bolaget vid tidpunkten då bemyndigandet utnyttjas första gången, att betalas kontant, genom apport och/eller genom kvittning.

För detaljerade villkor avseende ovanstående beslut på stämman hänvisas till kallelsen, valberedningens fullständiga förslag och årsredovisningen som finns tillgängliga på Bolagets webbplats, [ir.buyersclub.se](http://ir.buyersclub.se).

### **Certified Adviser**

Augment Partners AB är bolagets Certified Adviser.

Telefon: +46 8-604 22 55

E-post: [info@augment.se](mailto:info@augment.se)

### **För mer information, vänligen kontakta:**

Emil Henriksson, VD Sweden Buyersclub AB

Telefon: +46 73-377 19 37

E-post: [emil.henriksson@buyersclub.se](mailto:emil.henriksson@buyersclub.se)

### **Om Buyersclub:**

Sweden Buyersclub AB är ett teknikdrivet e-handelsbolag med en skalbar och automatiserad plattform som möjliggör snabb expansion utan att kostnaderna växer i samma takt som intäkterna. Bolaget kombinerar en prenumerationsbaserad affärsmodell – via [buyersclub.se](http://buyersclub.se) – med ett växande ekosystem av nischade webbbutiker. Sortimentet sträcker sig över fler än tio kategorier, inklusive skönhet, elektronik, husdjursprodukter, böcker, leksaker, kontorsvaror och möbler.

För prismedvetna konsumenter erbjuder Buyersclub olika medlemskap som ger tillgång till inköpspriser, fri frakt, lägsta prisgaranti och andra exklusiva förmåner. För bolaget innebär medlemsmodellen en återkommande och förutsägbar intäktsström, vilket skapar stabilitet och långsiktighet i affären.

Buyersclubs digitala plattform synkroniserar produktdata och lagerstatus direkt med leverantörer, vilket kraftigt minskar behovet av eget lager och därmed reducerar kapitalbindning – en betydande risk och kostnad för traditionella e-handelsbolag.

Genom omfattande teknikinvesteringar har bolaget byggt ett unikt, automatiserat system som hanterar hela orderflödet sömlöst och i realtid, oavsett försäljningskanal. Algoritmer optimerar prissättning och distribution, vilket möjliggör skalbar tillväxt utan ökade fasta kostnader.

Som komplement till detta används ett smart crossdocking-lager, som fungerar som en effektiv omlastningspunkt där varor från flera olika leverantörer anländer och snabbt paketeras om till en samlad försändelse – utan att lagras under längre tid. Denna kombination minimerar lagerhållning, sänker kapitalbindningen och ger kunden en enhetlig leverans – även vid köp av flera produkter från olika leverantörer – vilket förbättrar köppplevelsen.

Under 2024 vidareutvecklades plattformen för att möjliggöra spegling av sortimentet till flera så kallade storefronts. Först ut var [bookhero.se](http://bookhero.se) och [norimont.com](http://norimont.com) under 2024, följt av [kontorsjätten.se](http://kontorsjätten.se) och [möbeljätten.se](http://möbeljätten.se) i början av 2025, samt [kontorsboden.se](http://kontorsboden.se) som lanserades i slutet av oktober samma år. Genom dessa kan delar av Buyersclubs sortiment paketeras om för nya målgrupper – utan att det kräver ytterligare resurser.

Dessa hemsidor använder samma tekniska plattform, personal, lager och logistiklösning som [buyersclub.se](http://buyersclub.se), vilket gör det möjligt för bolaget att snabbt och kostnadseffektivt expandera sitt affärsutbud, nå nya kundgrupper och ta större marknadsandelar.

Buyersclubs modell innebär att varje ny kanal – oavsett om det är en egen nischad sajt eller en extern marknadsplats – direkt kan kopplas till den centrala infrastrukturen, vilket skapar stora möjligheter för lönsam tillväxt.