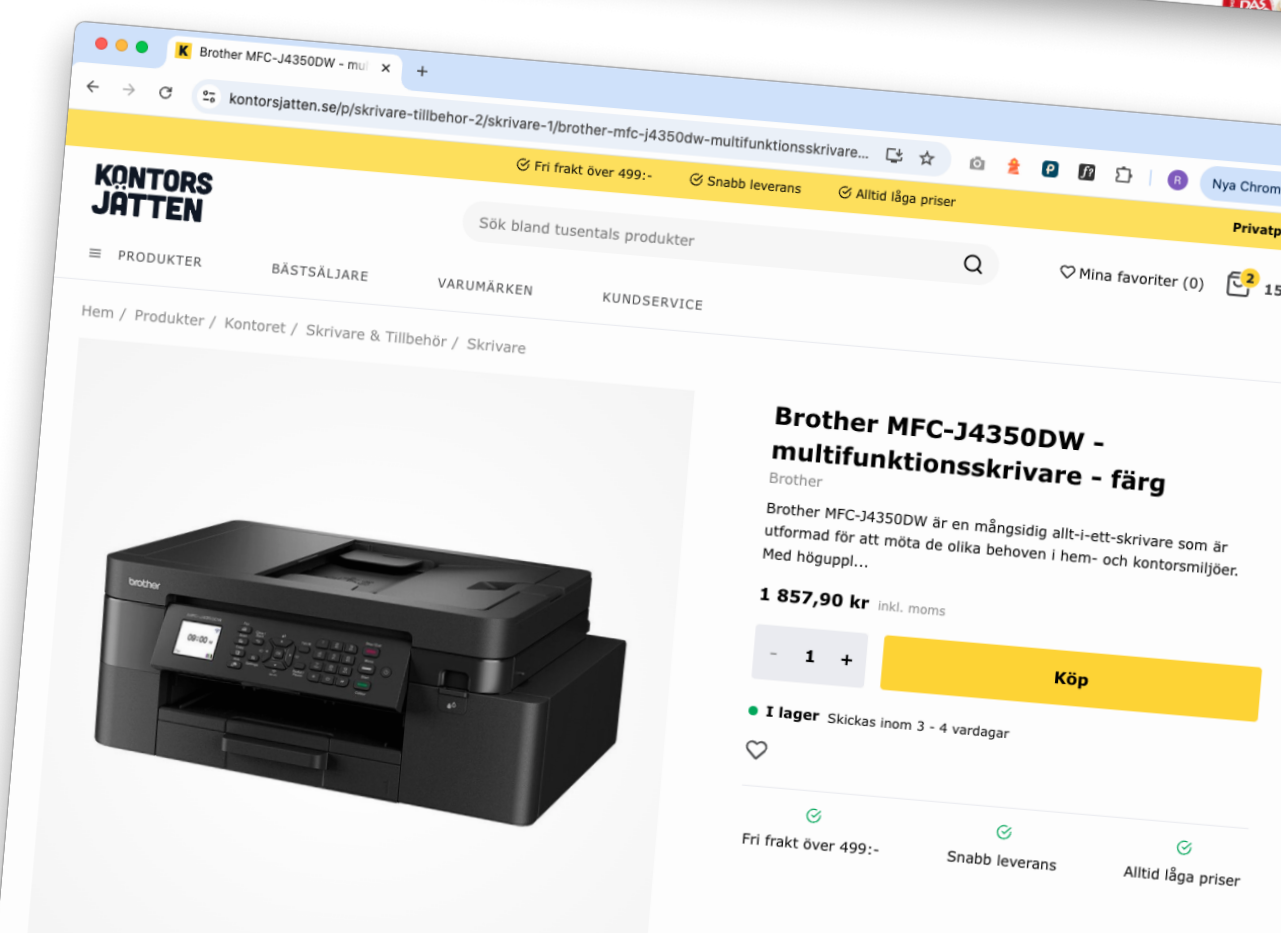
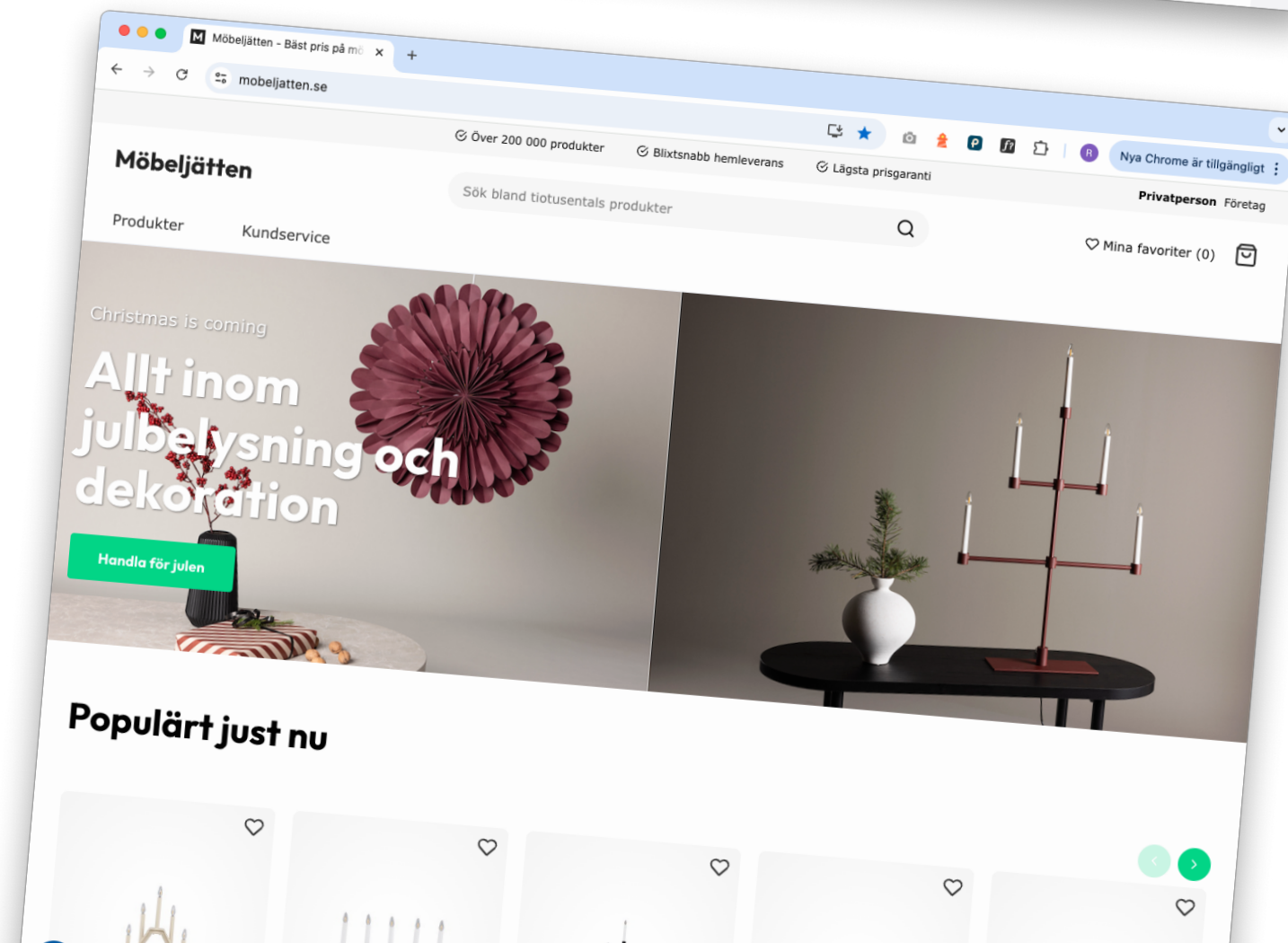
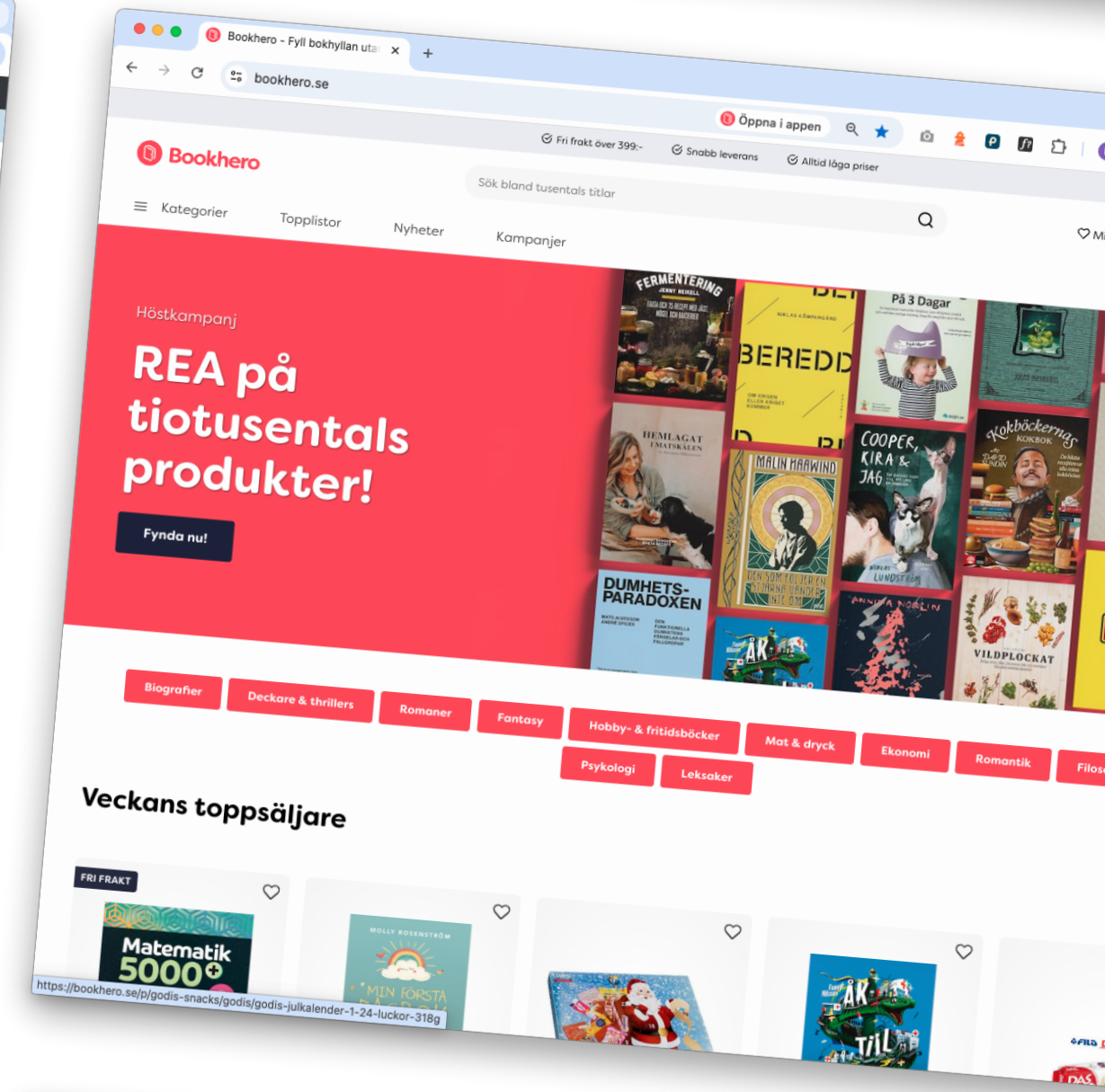
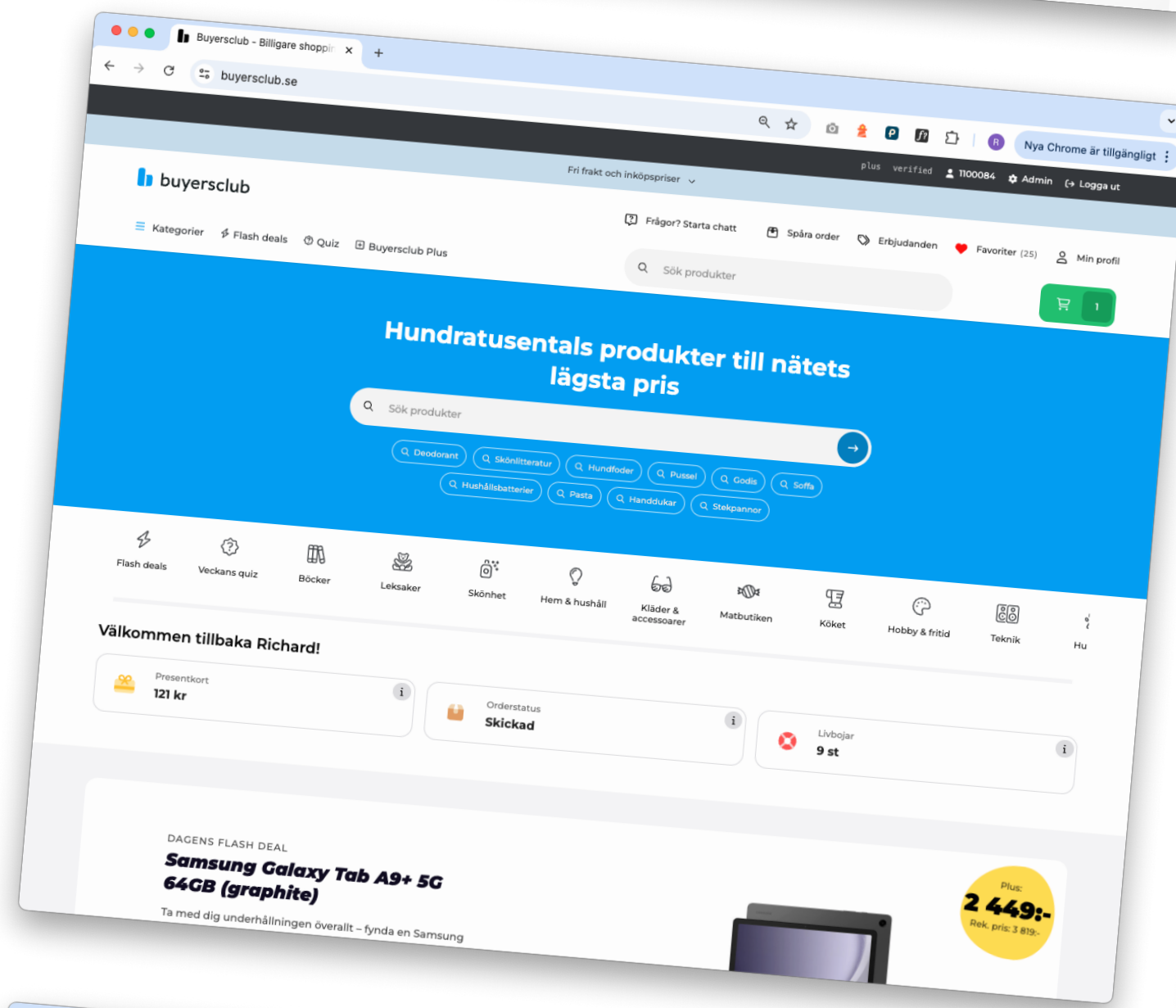
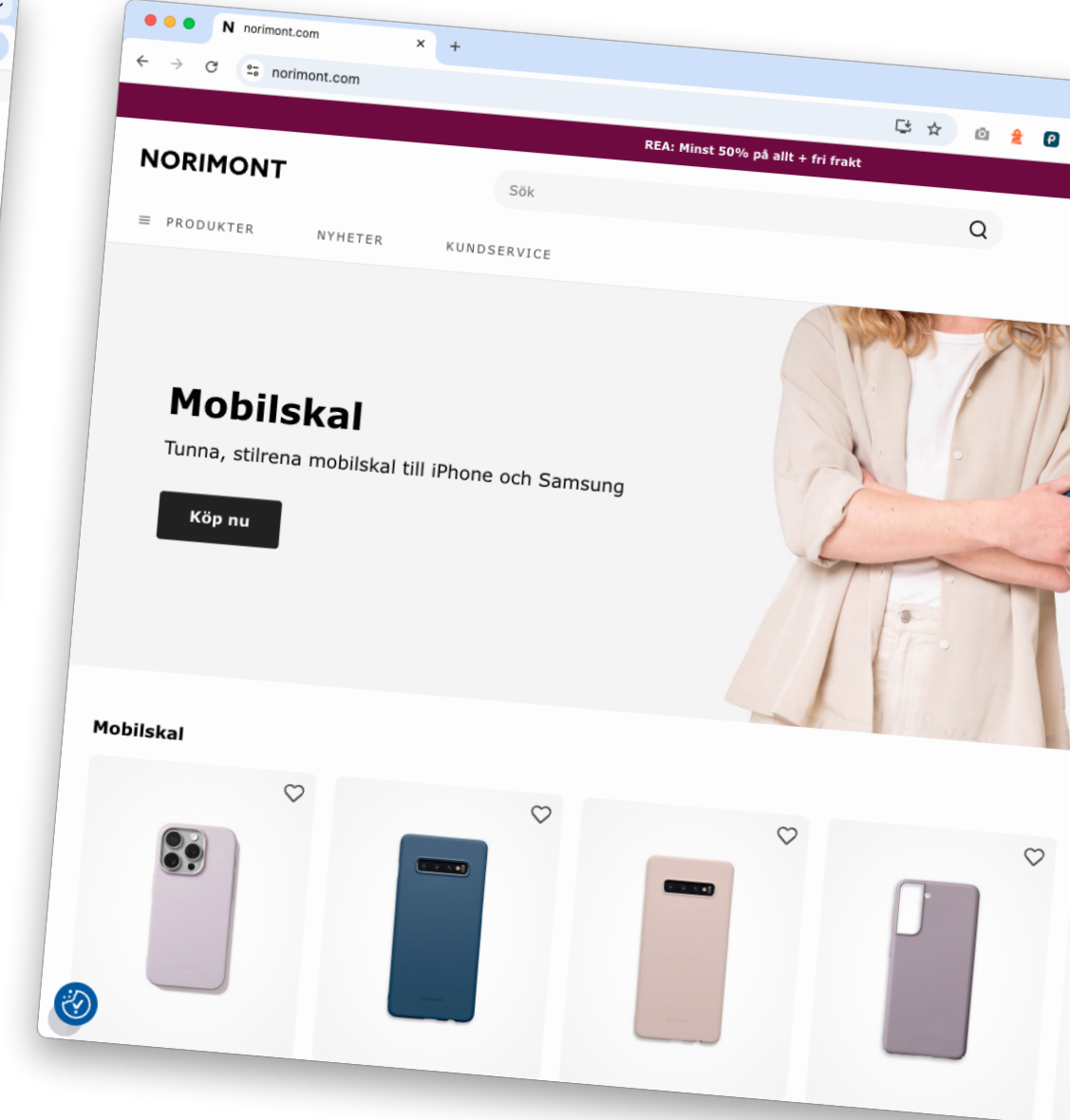
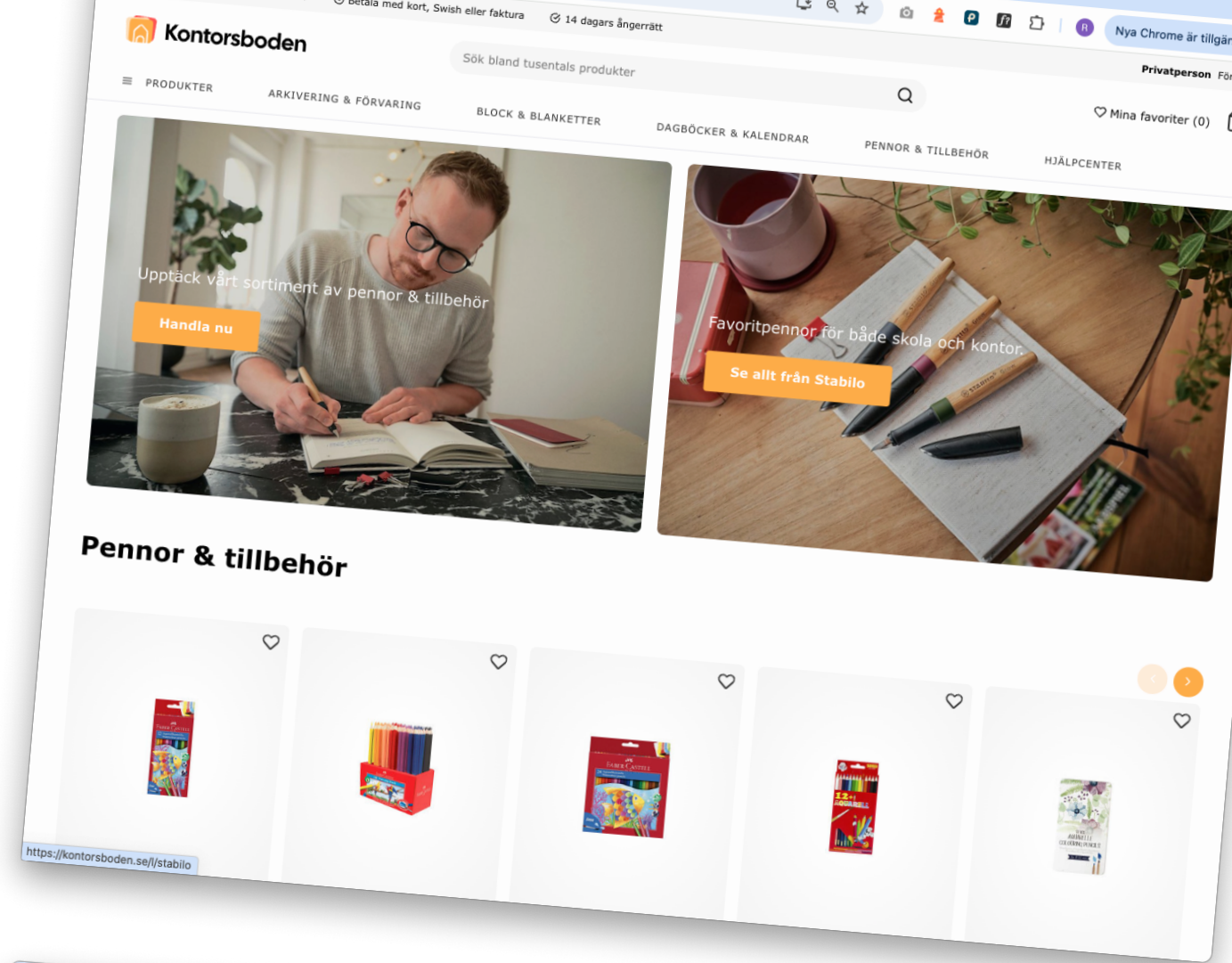


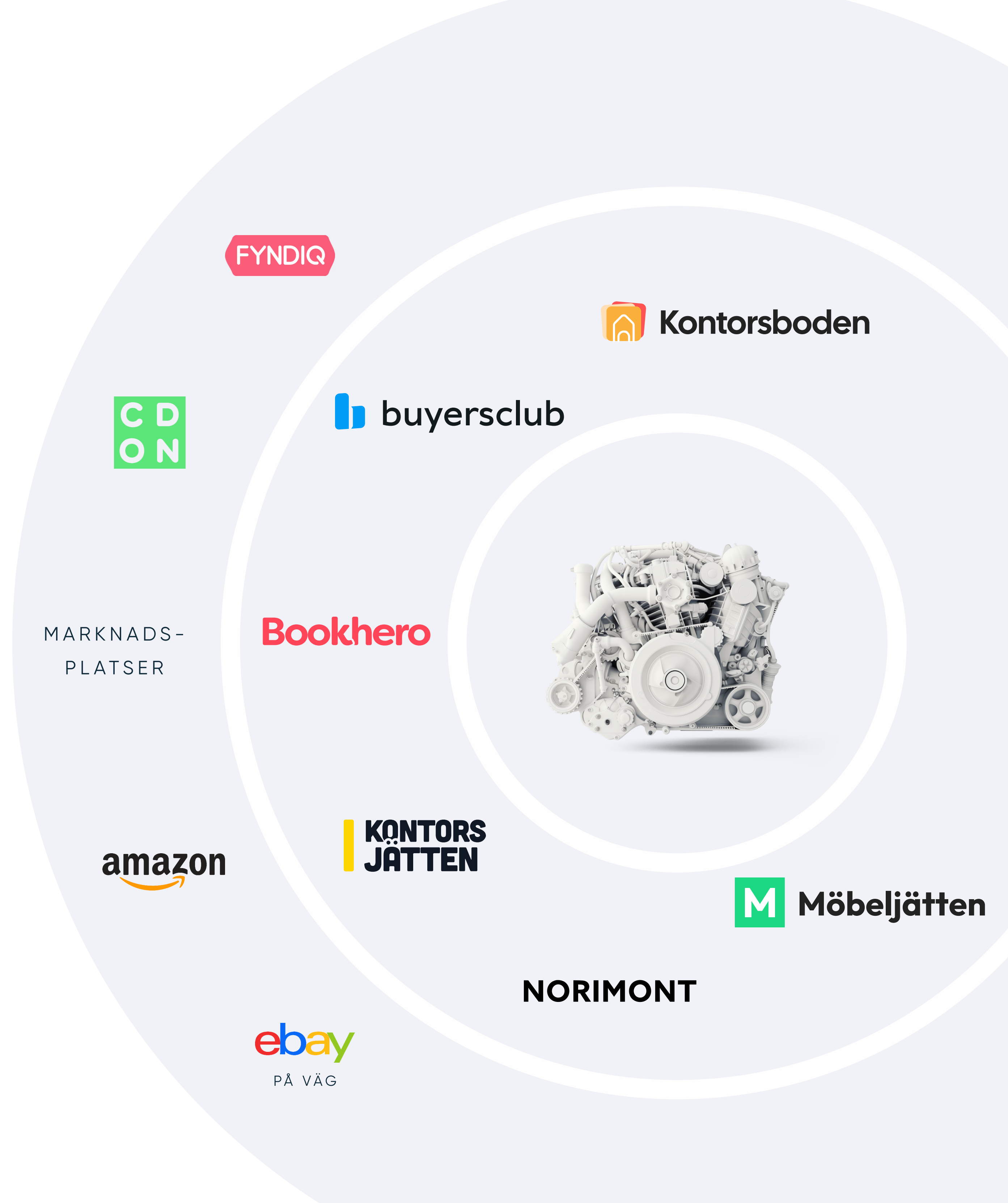
Buyersclub

Återkommande intäkter,
nischade e-handelssidor



Ett ekosystem byggt på en plattform

- ✓ **En central plattform driver alla kanaler** – varje ny sajt eller marknadsplats kopplas direkt till Buyersclubs infrastruktur utan att öka fasta kostnader.
- ✓ **Synergieffekter mellan produkter och kanaler** – varje produkt och kanal stärker de andra, vilket förbättrar både lönsamhet och inköpsvillkor.
- ✓ **Skalbar tillväxt med låg kostnadsbas** – tillväxten ger hög ekonomisk hävstång eftersom infrastrukturen redan är på plats.



Lägst pris är framtiden

Jag vill köpa en ny kaffekokare för under 3 000 kr.



Självklart! ☕ Jag hjälper dig gärna hitta en riktigt bra kaffekokare under 1000 kr. Här är tre jag rekommenderar åt dig:



Philips Series 1200
2 999 kr

buyersclub.se



Krups EA8108
2 599 kr

buyersclub.se

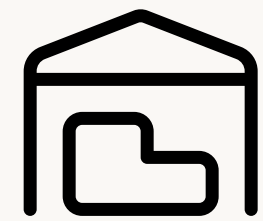


Gaggia Besana RI818
2 999 kr

buyersclub.se

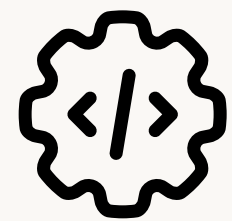


Varken en traditionell e-handlare eller marknadsplats



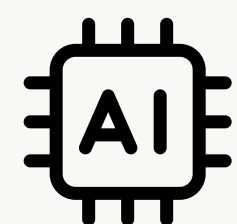
LOGISTIK

Låg lagerrisk



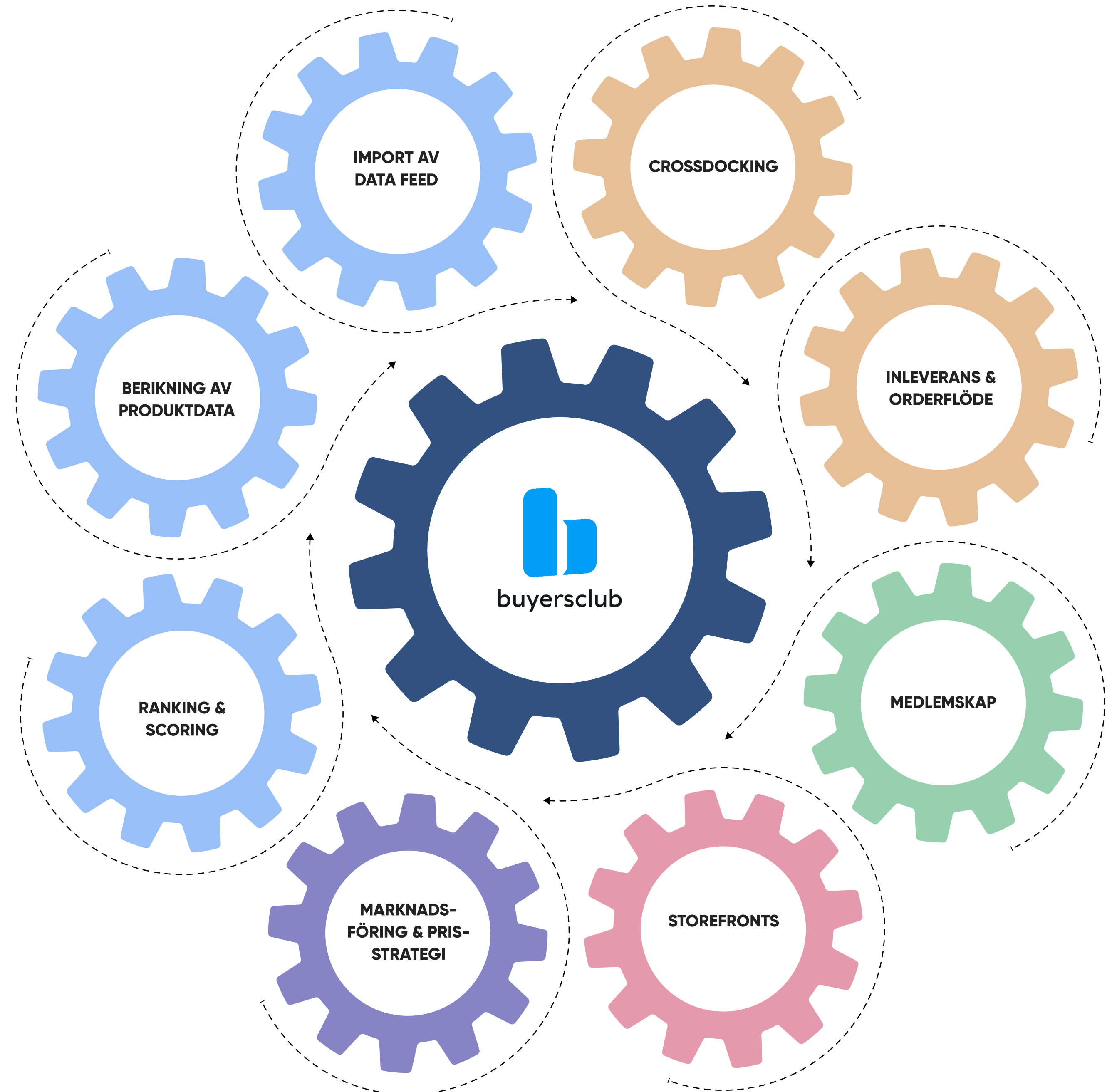
AUTOMATION

Färre personal



AI + ALGORITMER

Förbättrad kundupplevelse



Köppupplevelse likt traditionella e-handlare

En varukorg innehåller ofta produkter från flera olika distributörer



Kunden får en samlad leverans med träffsäker uppskattad leveransdag

Tack för ditt köp!

Hej! Vi har tagit emot din order och kommer snart att skicka ditt paket via **Instabox**. Din leverans beräknas vara framme mellan **fre 8 mars - mån 11 mars**.

En spårningslänk skickas till dig så snart ditt paket är skickat. Du kan alltid se aktuell orderstatus på din profil.

[Blue button]

Snittid för leverans är 3,5 dagar och baseras på speditören med längst leveranstid.

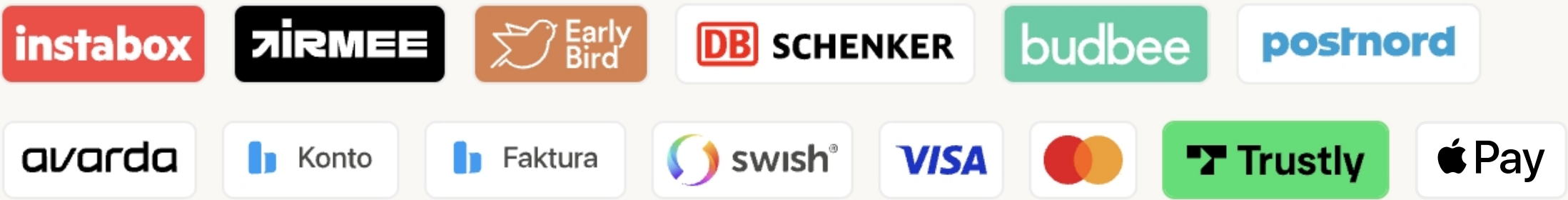
Traditionell e-handel

Distributör → Inköp → Lagerhållning → Egen försäljning → Paketering → Kund

Buyersclub

Distributör (lagerhållning) → Buyersclub (crossdocking) → Kund

Vi erbjuder flera speditörer och betalmetoder



Utbud likt en marknadsplats

800 K+

PRODUKTER

1000-tals

KÄNDA VARUMÄRKEN



Klockor



Handväskor



Resväskor



Camping



Sovsäckar



Massage



foder



Hörlurar & headsets



Gaming



Giftsets

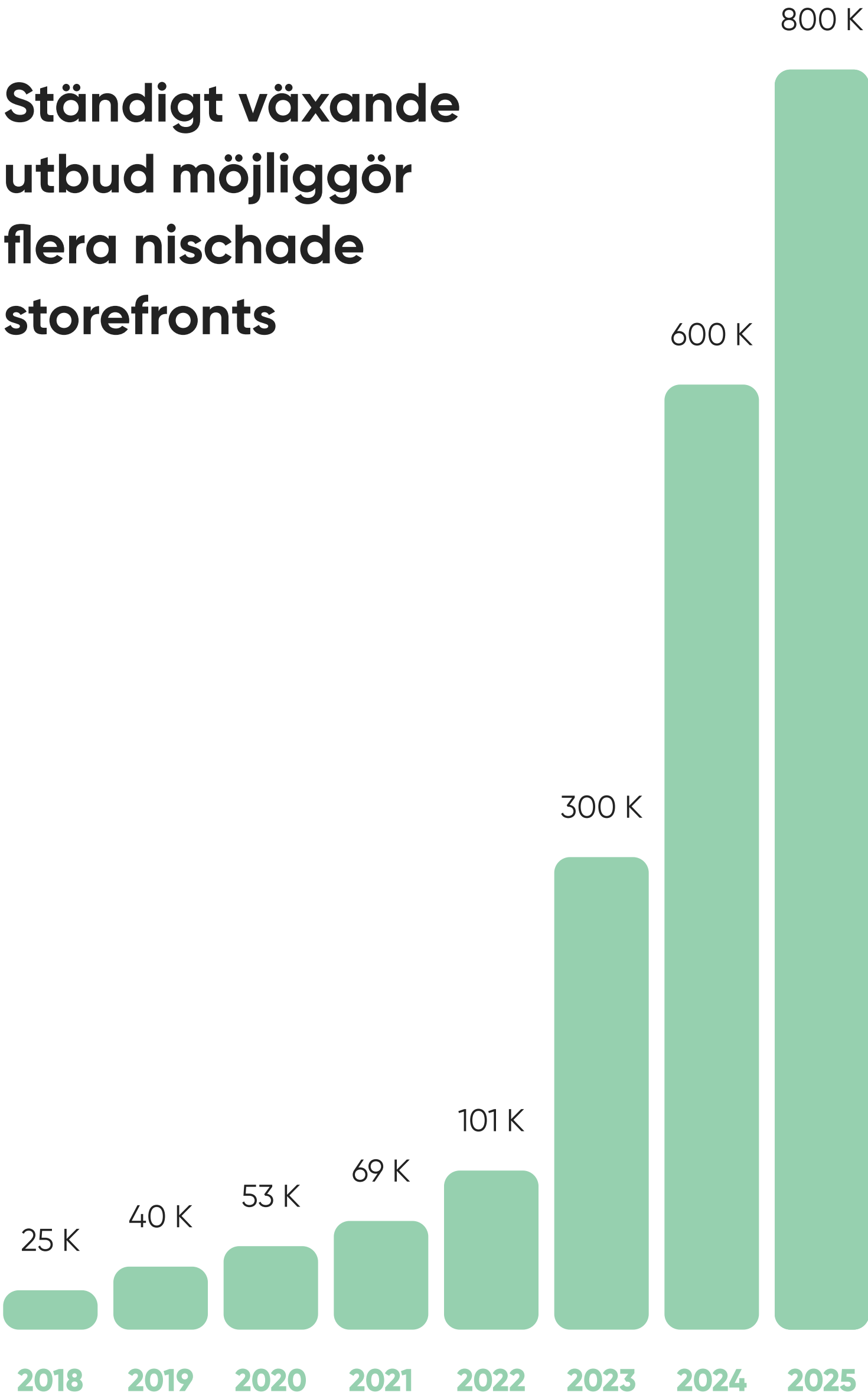


Surfplattor



Romaner

Ständigt växande
utbud möjliggör
flera nischade
storefronts



Produkter i sortimentet

Återkommande intäkter med Buyersclub Plus

- ✓ Handla till våra inköpspriser
- ✓ Fri frakt på allt – oavsett ordervärde
- ✓ Få lägsta prisgaranti på allt du handlar
- ✓ Ta del av unika deals från våra partners
- ✓ Vinn presentkort varje vecka i våra quiz

Medlemskap

Utan bindningstid

99 kr/mån

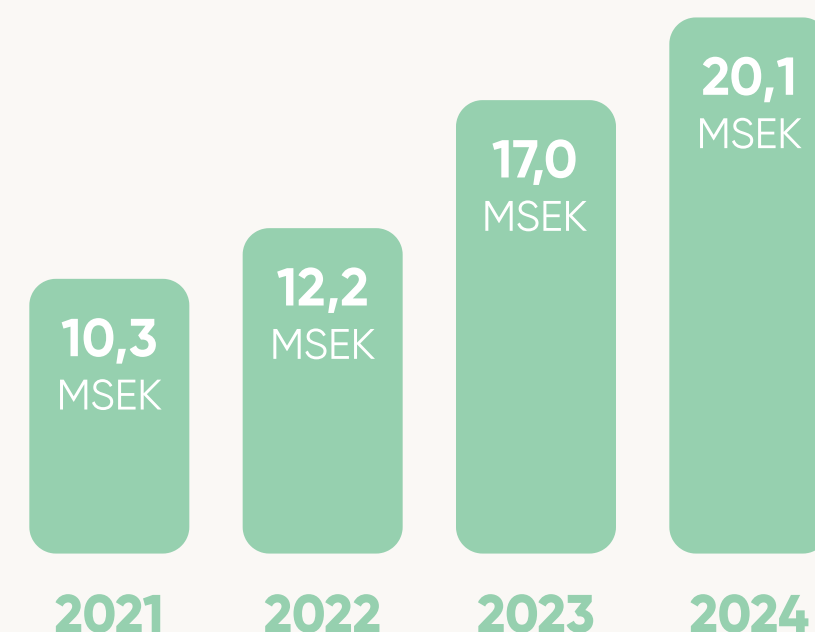
6 mån bindningstid

89 kr/mån

12 mån bindningstid

69 kr/mån

Intäkter från medlemskap



Handla till våra inköpspriser

Normalpris: **999:-**

Medlemspris: **599:-**



Lägst prisgaranti i 100 dagar

Du köper här

Få mellanskillnaden tillbaka

Nytt lägsta pris



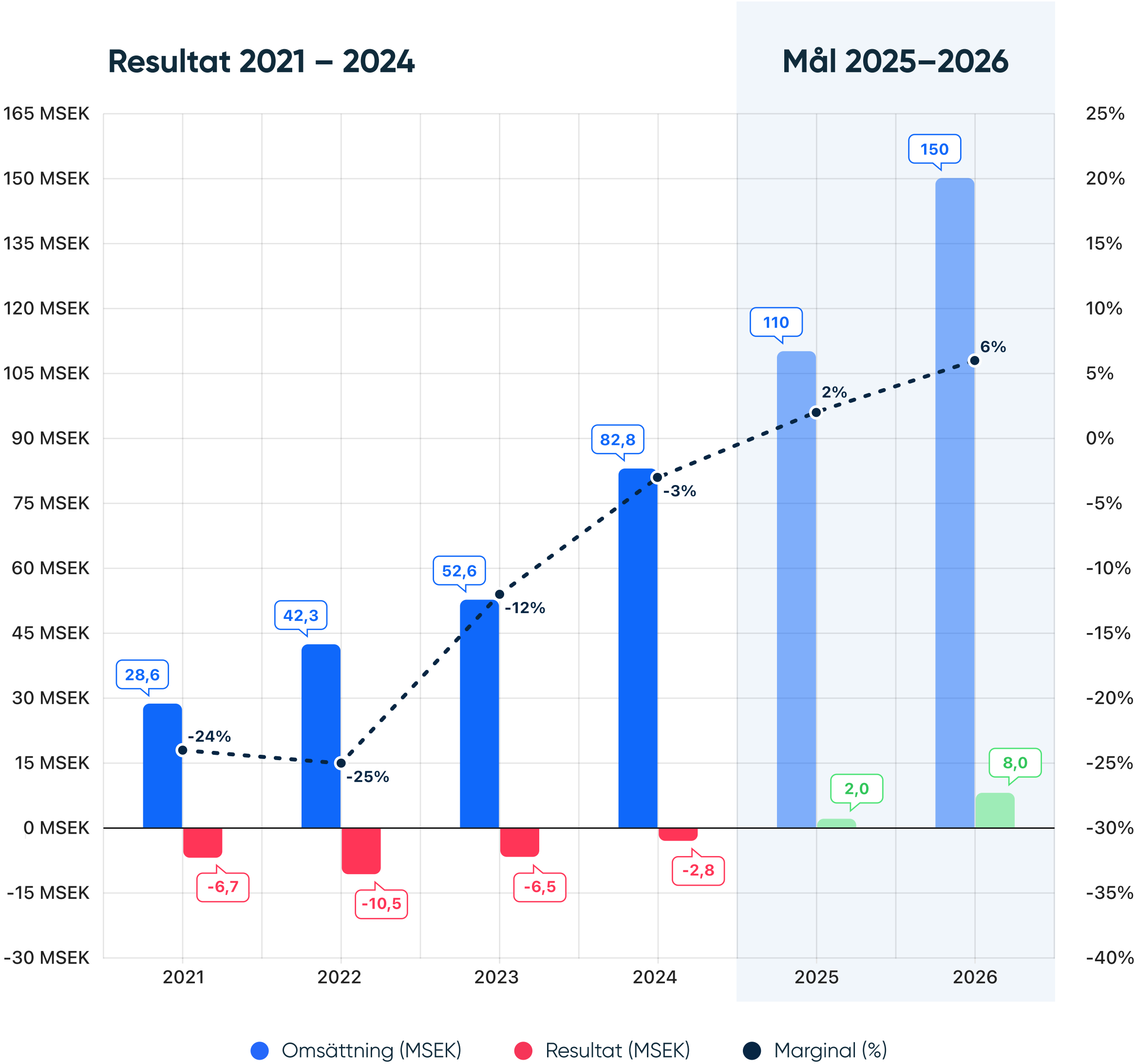
Vägen ut på de nordiska marknaderna

Plattformen bakom storefronts är förberedd för den nordiska marknaden.

- ✓ Förberedd för flera språk
- ✓ Integrerad valutaväxlare
- ✓ Snabb time-to-market
- ✓ Teknik färdigutvecklad
- ✓ Medlemsintäkter bär stora delar av kostnaderna
- ✓ Storefronts och marknadsplatser har möjlighet att expandera både kraftigt och lönsamt



Året hittills och kommunicerade finansiella mål för 2025–2026



Q1 – Q3 2025

NETTOOMSÄTTNING
66,7 MSEK

EBITDA
1,04 MSEK

Mål 2025

NETTOOMSÄTTNING
110 MSEK

EBITDA
2,0 MSEK

Mål 2026

NETTOOMSÄTTNING
150–200 MSEK

EBITDA
8–12 MSEK

Frågor & svar

Emil Henriksson

VD och grundare

emil.henriksson@buyersclub.se

(+46) 73 37 71 937

Möbeljätten

Bookhero

 buyersclub

KONTOR
JÄTT